

Leerfahrten monetarisieren, Emissionen reduzieren

Pitchdeck Planet A



Eine moderne Plattform für Logistik und Transportlösungen

www.es-go.de

Problem



- 140 Mio. Leerfahrten
- Logistik-Compliance-Lücke
- 300.000 KMU betroffen

Kosten



- 1,1 Mrd. € Schaden
- Hohe manuelle Kosten
- Teurere Kredite & verpasste ESG-Vorteile

Bedarf



- Lösung für Ineffizienz
- Automatisierte ESG-Tools
- Wettbewerbsvorteil

Lösung



Intelligentes
Matching &
Routenoptimierung

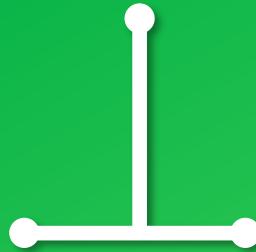


KI-gestütztes Truck-
Sharing

Bis zu 30 % weniger
Leerfahrten



Integriertes ESG
und CSRD
Reporting



Automatische CO₂-
Messung

Auditfähige ESG-
Dokumentation

Produkt

Transportanfrage stellen

Nutzt freie Kapazitäten,
reduziert Leerfahrten

Anfrage annehmen

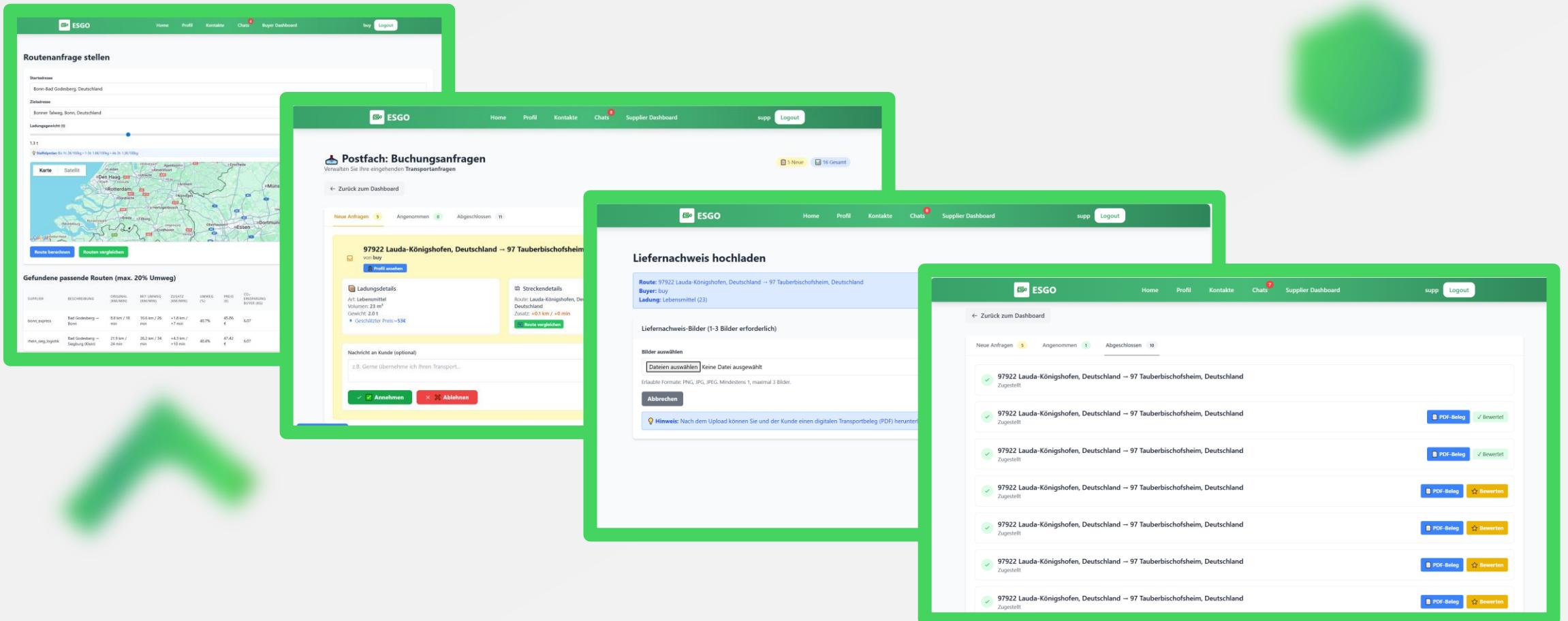
Matching in Echtzeit – keine
manuelle Koordination nötig

Fahrt durchführen
& beenden

CO₂-Einsparung wird
automatisch erfasst

Bewertung &
Co2-Report

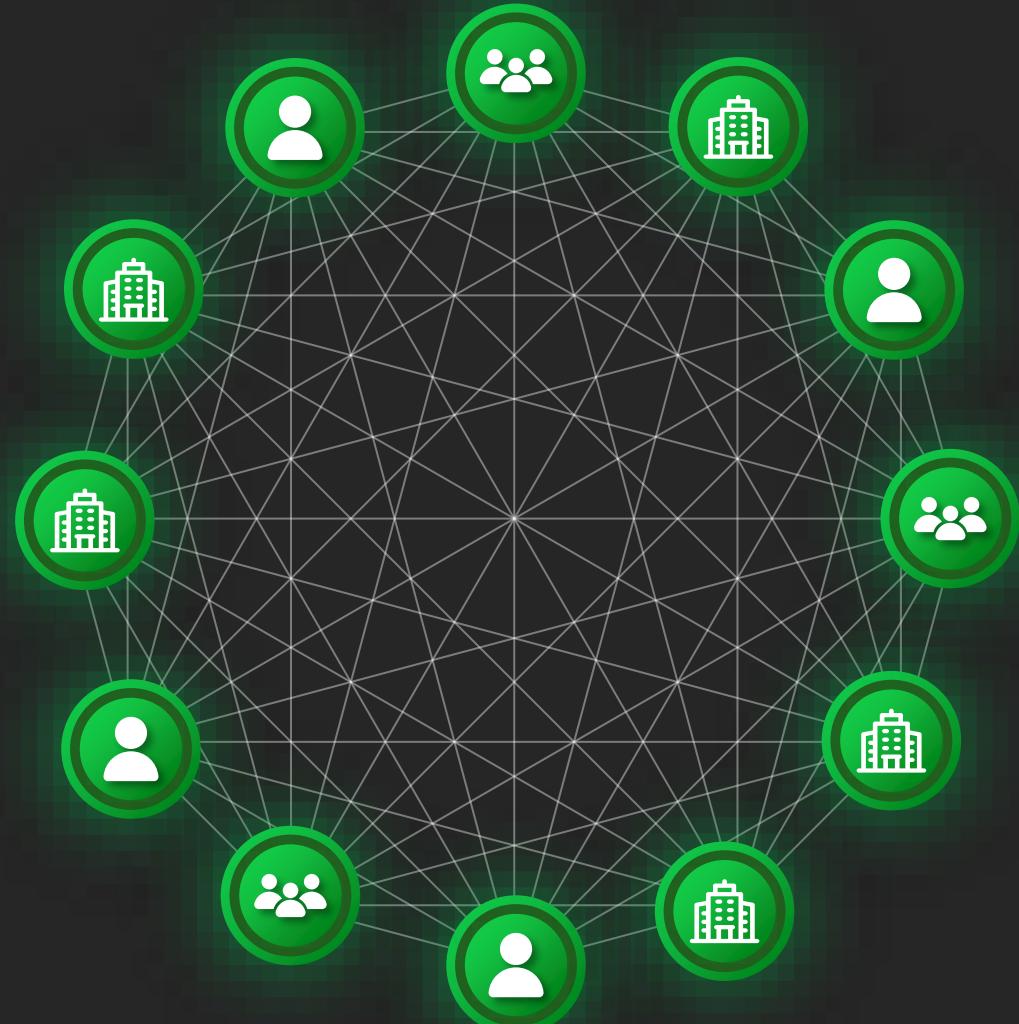
CSRD-konformer ESG-
Report, direkt exportierbar



Dezentrales Transport-Netzwerk

B2B-Sharing Community
Vernetzt Carrier & Clients für
volle Auslastung und Effizienz

DaaS Monetarisierung
Blockchain-verifizierte ESG-Daten
als zweite Umsatzquelle

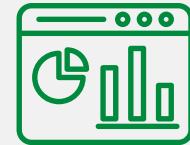


USP



Einzigartige Technologie & Daten

- KI-Matching: Leerfahrten ↓ 30%
- CO₂-Messung: nach ISO 14083 (Neue EU-Benchmark)
- Datenmonetarisierung: DaaS (Data Act-konform)



Volle CSRD & ESG-Konformität
- Scope 3-Reduktion
automatisiert ✓
- Audit-fähiges ESG-Reporting



Geringes regulatorisches Risiko
- AI Act-ready: KI = Minimales
Risiko
→ Schnelle Skalierung gesichert

Meilensteine

MVP entwickeln
und testen



Pilotphase mit KMUs &
Speditionen in Anfang
Q4/25



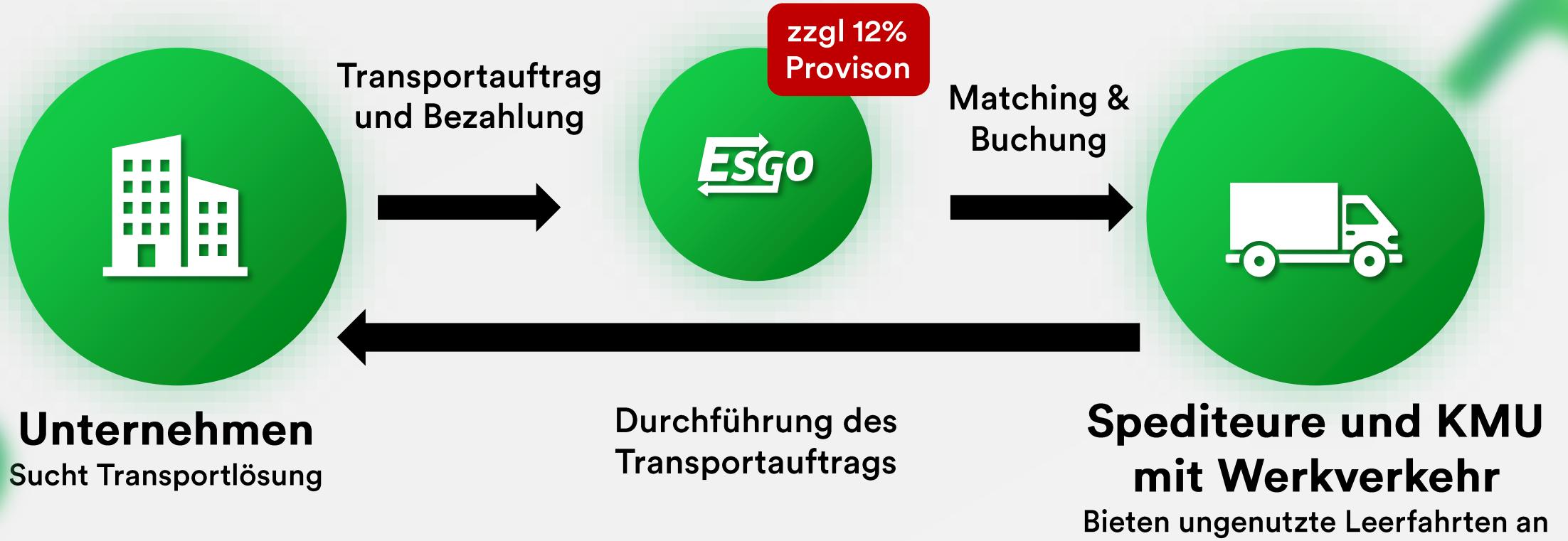
NRW-Rollout Ende
Q4/25 Anfang Q1/26



Deutschlandweite
Skalierung Q4/2026



Geschäftsmodell & Kunde



Preisgestaltung
Unternehmen zahlen ca. 40-80 € je nach Strecke und Gewicht
ESGO erhält 12 % Provision

Datenmonetarisierung
Daten aus unserem Netzwerk (z. B. Nachfrage & Zahlungsbereitschaft) erschließen neue Ertragsquellen wie DaaS

Markt und Wettbewerb

Marktpotenzial:
> 5 Mrd. € in der DACH-Region



Fokus:
Optimiert für Mittelstrecken (30-60 km)



Umsatzpotenzial:
5% der Leerfahrten = 5,5 Mio. € Umsatz



Wettbewerb:
Nur ESGO verbindet Effizienz & ESG-Compliance

Marketing und Vertrieb



Pilotprojekte

Zielgruppe:
KMU & Speditionen

Maßnahme:
Start in NRW zur
Validierung



Thought Leadership

Zielgruppe:
Beide Kunden

Maßnahme:
Positionierung als
Nachhaltigkeits-Vordenker



Direktvertrieb

Zielgruppe:
Unternehmen & Carrier

Maßnahme: Persönliche
Ansprache &
Partnerschaften



Netzwerk-Aufbau

Durch diese Maßnahmen bauen wir gezielt unser eigenes Netzwerk auf.

Unternehmensstruktur

Unternehmen & Team



Ivo Wundling

CEO & CTO



Tim Fuchs

CPO & CMO



Kevin Chodowiec

CFO



Marcel Sautner

Sales Manager & COO



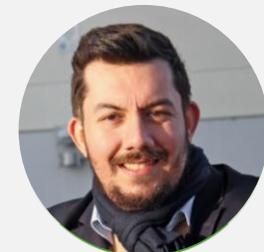
Sitz: Bonn, NRW

Gründung: 15.08.2025, UG
(Notartermin für Handelsregister
steht aus)

Branche: Logistik, Nachhaltigkeit,
ESG-Reporting



Marco Stoeßel
Direktvertriebler



Emrah Bergius
Head of Sales



Riccardo Nicoletti
Direktvertriebler

Partnerschaften

JSR

J.S. Research KG

- Consulting-for-a-stake-Verhältnis



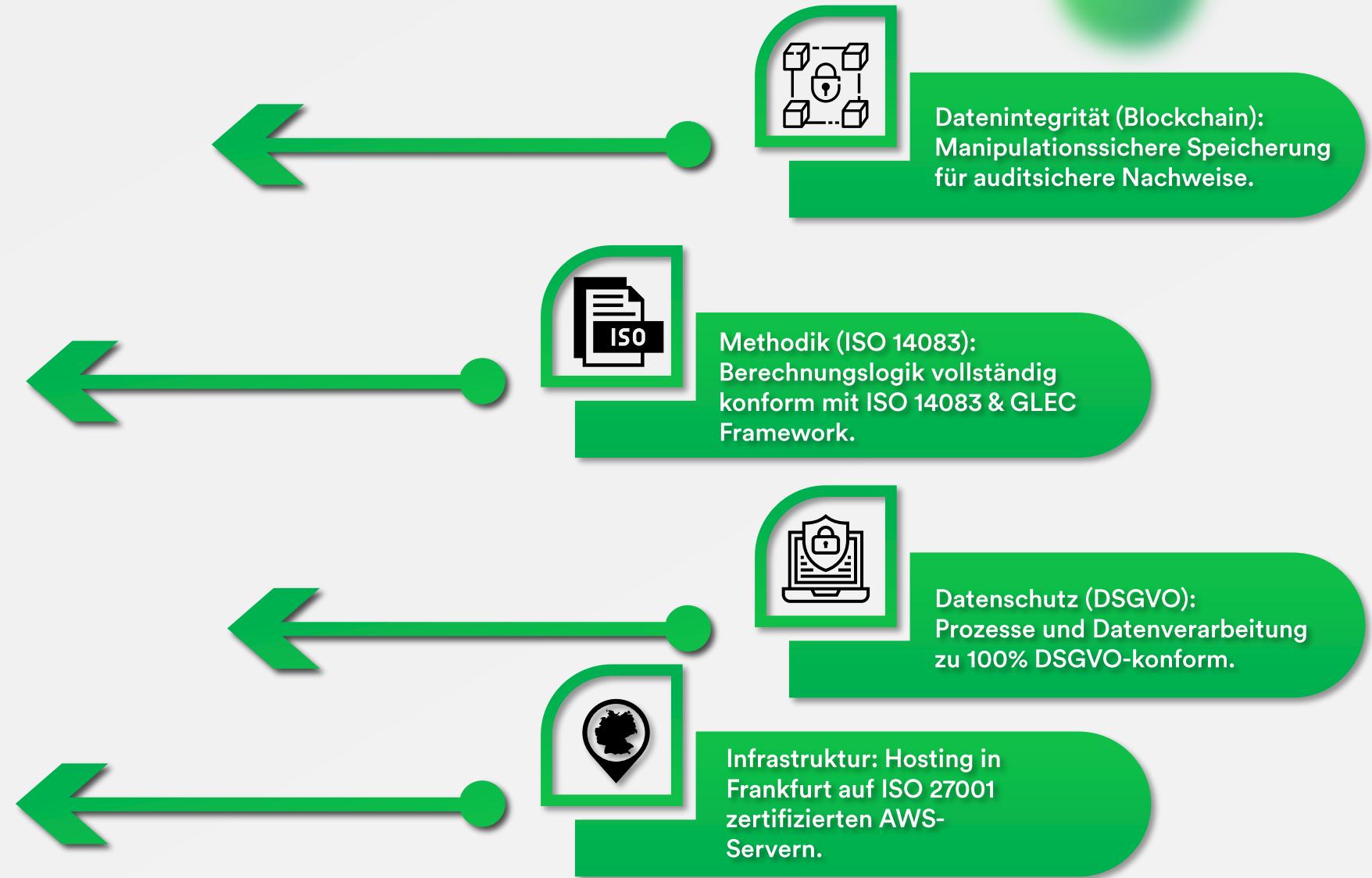
Just Send GmbH

- Entwicklung einer KI zur Dispo-Automatisierung
- Exklusive Lizenzpartnerschaft mit Weiterlizenzierungsrecht & Royalty-Einnahmen

Standards



Q1 2026:
Offizielle ISO 14083 Zertifizierung
& Externe Validierung.



Finanzplanung

In Euro

Geschäftsjahr	2025	2026	2027	2028	2029	2030
Mengengerüst In Fahrten pro Monat	2.000	4.600	7.200	9.800	12.400	15.000
Umsatz	24.000	331.200	518.000	705.600	892.800	1.080.000
EBIT	-50.000	-100.000	-50.000	100.000	350.000	600.000
Kapitalbedarf	250.000	Weitere Runde	Weitere Runde	—	—	—

Ziele der Runde
Nutzerwachstum & NRW-Rollout

Weitere Investoren
80.000€ / 250.000€ bereits eingesammelt

Fördermittel
95.000€ ausstehend in laufenden Fördermittelanträgen

Vielen Dank



ivo.wundling@es-go.com

**Bornheimer Str. 127 1st
Floor 53119 Bonn**

017653185053

kontakt@es-go.de

www.es-go.de